

DOSSIER INFORMATIVO · AGOSTO 2026

Tu Glop, dentro de tu inteligencia artificial.

Qué es un MCP, por qué cambia las reglas del juego y todo lo que puedes hacer al conectar los datos de tu negocio con ChatGPT o Claude.

Preguntas en lenguaje normal

Sin exportar nada

Sin desarrollos a medida

Primer software español de hostelería con MCP

Parte A · Para el distribuidor

Argumentario, perfiles de cliente y objeciones.

Parte B · Para el cliente final

Qué puedes preguntar y un ejemplo completo.

Si solo lees una página, que sea esta

Glop MCP, de un vistazo

Un MCP es un estándar que permite que una inteligencia artificial consulte directamente los datos de un programa de gestión. Glop MCP aplica ese estándar a Glop: el cliente conecta ChatGPT o Claude con su negocio y le pregunta en español.

Hasta ahora, para sacar datos de un programa hacía falta un intermediario técnico que hablase su idioma —una API— y eso significaba un informático, un proyecto y una factura. El MCP elimina esa traducción. **No es un chat más dentro de Glop: es Glop trabajando dentro de la IA que el cliente ya usa**, con toda su capacidad de razonar, calcular, dibujar gráficos y redactar documentos.

QUÉ GANA EL CLIENTE Deja de pedir informes Pregunta, repregunta, pide una comparativa, un gráfico y una presentación para su equipo. Todo en la misma conversación y sin abrir una hoja de cálculo.	QUÉ GANA EL DISTRIBUIDOR Un producto que se demuestra en 30 segundos No hay que explicar tecnología: se abre la IA delante del cliente, se pregunta por sus ventas del mes y se entiende solo. Y hoy no lo tiene nadie más.
--	--

CONCEPTO	DETALLE
Para quién	Cualquier cliente de Glop. Encaja especialmente en quien tiene varios locales , quien ya usa la IA , quien trabaja con gestor y en la empresa con informático .
Qué necesita	Una cuenta de IA compatible con MCP. Claude conecta también en plan gratuito , con el límite de un conector; ChatGPT requiere plan de pago.
Qué hace hoy	Consultar, comparar y analizar ventas, artículos, compras y existencias. Explicar variaciones y generar gráficos, informes y presentaciones.
Qué no hace todavía	Sale en modo consulta . No crea ni modifica datos en Glop —artículos, proveedores, pedidos y tarifas— hasta una fase posterior. No lo prometas.
Por qué ahora	Ningún software de gestión para hostelería de fabricación española tiene hoy publicado un MCP propio, según la investigación realizada por Glop.
Cómo leer esto	La Parte A es el argumentario para el distribuidor. La Parte B se puede entregar tal cual al cliente final y termina con una conversación completa de ejemplo.

LA FRASE QUE RESUME EL DOSSIER

No estamos añadiendo un chat a Glop. Estamos abriendo Glop para que trabaje dentro de la inteligencia artificial que tu cliente ya usa.

¿Qué es un MCP y por qué deberías saberlo?

Si esta palabra no te dice nada, no eres el único. Pero detrás de esas tres letras hay el cambio más grande en cómo se accede a los datos de un negocio en los últimos veinte años.

HASTA AHORA

Los datos hablaban un idioma que casi nadie entiende

Un programa de gestión guarda muchísima información. Para sacarla siempre ha hecho falta un intermediario técnico: alguien que sepa el «idioma» del programa, pida los datos en ese idioma y los traduzca a algo que una persona pueda leer.

Eso es una **API**: una puerta abierta, sí, pero con un portero que solo entiende un idioma muy concreto. Para cruzarla necesitabas un informático, un proyecto y una factura.

CON UN MCP

La traducción desaparece

Un MCP le enseña a la inteligencia artificial a hablar directamente con tu programa. Ya no hace falta ese traductor: la IA sabe por sí sola qué puede preguntar, cómo pedirlo y qué hacer con lo que recibe.

Tú escribes **«dame las ventas de este mes y compáralas con el año pasado»** y la IA se encarga del resto. No hay idioma que aprender. No hay proyecto que encargar.

MCP significa Model Context Protocol. Es un estándar creado por Anthropic (los desarrolladores de Claude) que el resto de grandes modelos de IA ha adoptado. Es, sencillamente, la forma en la que la industria ha decidido que las inteligencias artificiales se conecten con los programas que usamos a diario.

No es «un chat más»

No añadimos otro asistente dentro de Glop. Abrimos tu Glop para que trabaje *dentro* de la IA que tú ya usas, con toda su potencia.

No es exportar a Excel

No descargas un fichero para trastear con él. La IA consulta tus datos en el momento, cada vez que preguntas, siempre actualizados.

No es un desarrollo a medida

No hay que programar nada ni encargar una integración. Se activa, se conecta y funciona igual para cualquier cliente.



● Tu pregunta viaja hasta los datos

● Los datos vuelven convertidos en respuesta

Conexión directa · sin exportar ficheros · sin intermediarios

Tres pasos y ya estás preguntando

La complejidad está toda por dentro. Por fuera, esto es lo único que ocurre.

1

Se activa el complemento

Glop MCP se habilita para tu negocio. Se define a qué información puede acceder la IA y qué operaciones tiene permitidas.

2

Conectas tu IA

Enlazas tu asistente habitual — ChatGPT o Claude— con tu Glop. Se hace una vez y queda guardado.

3

Preguntas

Le hablas a tu IA como le hablarías a un analista que conoce tu negocio al dedillo y nunca se cansa de que le pidas otra vuelta.

Lo importante es lo que pasa después del paso 3. Una consulta no termina en un número: puedes seguir tirando del hilo. Pedir una comparativa, luego un análisis, luego un gráfico y luego una presentación para tu equipo. Todo en la misma conversación, sin volver a empezar.

DÓNDE ESTAMOS

Somos los primeros en tener un MCP. Y eso dura poco.

Según la investigación de mercado realizada por Glop antes del lanzamiento, ningún software de gestión para hostelería de fabricación española tiene hoy publicado un MCP propio.

0

competidores españoles directos

con un MCP propio, nativo y publicado, según la investigación realizada.

Primer movimiento. Ocupamos una categoría antes de que exista un referente en el sector.

Tecnología propia. Conexión directa con Glop, sin agregadores ni intermediarios de terceros.

Valor que se ve. El cliente conecta sus datos con la IA que ya usa y lo entiende en la primera demostración.

No anunciamos una promesa tecnológica. Anunciamos una nueva puerta de entrada a los datos de Glop.

01

Glop POS

La operación diaria del negocio.

02

Glop Cloud

Gestión y acceso desde cualquier sitio.

03

Glop Bridge

Datos y analítica.

04 · NUEVO

Glop MCP

Conexión directa con la IA.

Lo que tienes que entender tú **antes** de contárselo a tu cliente.

Esta parte es para ti. La Parte B puedes entregarla tal cual al cliente final.

EL ARGUMENTO

Por qué esto se vende solo (si sabes contarlo)

El error más común va a ser tratar el MCP como una funcionalidad más de la lista. No lo es. Es la primera vez que un cliente de Glop puede coger la inteligencia artificial más potente del mercado y ponerla a trabajar sobre **sus propios datos**, sin pagar un desarrollo y sin depender de nadie.

El cliente ya conoce ChatGPT. Muchos ya lo usan para redactar cartas, contestar reseñas o preparar textos. Lo que nunca ha podido hacer es preguntarle por sus ventas de ayer. **Eso es exactamente lo que le estás llevando.**

EL PITCH DE 30 SEGUNDOS

«Tú ya usas ChatGPT, ¿verdad? Pues imagínate que ChatGPT pudiera ver las ventas de tu bar. **Que le pudieras preguntar por el mes pasado, que te lo comparara con el año anterior, que te dijera por qué ha bajado y que te preparara la gráfica para enseñársela a tu socio.** Eso es lo que hace Glop MCP. Se activa una vez, conectas tu ChatGPT y ya puedes preguntarle a tu negocio lo que quieras.»

Consejo de demo: no expliques la tecnología, enseña el flujo. Abre la IA delante del cliente, pregunta por sus ventas del mes, pide la comparativa con el año pasado y termina generando un gráfico. Treinta segundos de eso valen más que media hora de explicación técnica.

SEGMENTACIÓN

A qué cliente le encaja mejor

No todos van a entenderlo el primer día. Estos cuatro perfiles sí, y son por donde conviene empezar.

El cliente con varios locales

Es quien más sufre para comparar entre establecimientos y quien más tiempo pierde preparando informes. El ahorro es evidente desde el primer día.

El que ya trastea con la IA

Si ya paga ChatGPT o juega con Claude, no hay que convencerle de nada: solo enseñarle que ahora puede conectarlo con su Glop. Cierre rápido.

El que tiene gestor o asesor

Cada mes alguien le prepara números. Con esto los tiene al momento y llega a la reunión con las preguntas ya hechas.

La empresa con informático

Para el perfil técnico esto es oro: acceso directo a los datos sin montar un proyecto de integración. Suelen ser los primeros en pedirlo.

PREPARACIÓN

Las cinco preguntas que te van a hacer

Llévalas contestadas. Son siempre las mismas.

«¿Y esto no es lo mismo que el asistente que ya tengo en Glop?»

No. El asistente de Glop está pensado para responder dentro del propio programa, con un alcance acotado. **El MCP conecta tus datos con la inteligencia artificial completa que tú elijas**, con toda su capacidad de razonar, calcular, dibujar gráficos y generar documentos. Son cosas distintas y se complementan.

«¿Tengo que saber informática?»

No. Ese es justo el motivo de existir del MCP: **eliminar la parte técnica**. La conexión se hace una vez con nuestra ayuda y a partir de ahí solo escribes preguntas en español, igual que le escribes a cualquier chat.

«¿Mis datos se van a quedar por ahí?»

No hay agregadores ni terceros de por medio: la conexión es **directa entre su Glop y su cuenta de IA**, se activa cliente a cliente y se define exactamente a qué puede acceder. Lo que conviene decirle de frente: **la conversación ocurre en su ChatGPT o su Claude y se rige por las condiciones de uso de ese proveedor**, igual que cualquier otra cosa que ya le pregunte hoy. Glop solo recibe las consultas concretas que el asistente ejecuta.

«¿Y si la IA se inventa los números?»

Los datos no los inventa: **los lee de tu Glop**. Ahí está la diferencia entre preguntarle a un chat a secas y preguntarle a un chat conectado a tu base de datos. Lo que sí conviene explicar es que la interpretación —el «por qué ha pasado esto»— es una lectura de la IA, no una verdad absoluta. Igual que la de un analista.

«¿Necesito pagar ChatGPT?»

Depende de la herramienta. **Claude permite conectar un MCP también en su plan gratuito**, así que es la puerta de entrada más barata para el cliente que quiere probarlo sin gastar, con el límite de un conector. ChatGPT requiere un plan de pago para usar conexiones de este tipo.

Lo que NO debes prometer todavía

Glop MCP sale **en modo consulta**. Hoy la IA puede leer, buscar, listar, comparar y analizar la información del negocio. **Todavía no puede crear ni modificar datos** dentro de Glop: nada de dar de alta artículos, crear proveedores o lanzar pedidos.

Es una decisión deliberada. Preferimos salir con algo que funciona impecablemente a salir con algo que crea registros a medias. **Las operaciones de escritura llegarán en una fase posterior**, una vez validadas las reglas de negocio y las confirmaciones necesarias. Véndelo por lo que hace hoy, que ya es muchísimo.

Pregúntale a tu negocio. En español. Sin exportar nada.

A partir de aquí, todo lo que vas a leer son cosas que puedes hacer desde hoy con la inteligencia artificial que ya usas.

ANTES DE EMPEZAR

Qué necesitas para conectarte

Glop MCP funciona con cualquier asistente de IA compatible con el estándar MCP. Estos son los tres más habituales.

Claude

Compatible también en plan gratuito

De Anthropic, los creadores del estándar MCP. Es la forma más económica de probar Glop MCP: puedes conectarlo sin pagar suscripción y ver qué te aporta antes de decidir.

ChatGPT

Requiere plan de pago

El asistente más conocido. Las conexiones de este tipo necesitan uno de sus planes de suscripción (Business, Enterprise o Pro con el modo desarrollador), no la versión gratuita.

Gemini y los que vengan

Compatibles por diseño

El MCP es un estándar abierto: no hacemos una integración por cada IA. **Gemini** ya lo admite en sus versiones profesionales, y cuando lo abra en su aplicación se conectará igual que ChatGPT o Claude. Lo mismo con cualquier otro asistente que se sume.

La conexión se hace una sola vez. A partir de ahí, cada vez que abras tu asistente, tu Glop estará ahí disponible. No hay que volver a configurar nada ni recordar contraseñas.

Una conversación real, de principio a fin

Esto es lo que de verdad cambia: no haces una consulta, mantienes una conversación. Cada respuesta te deja en mejor sitio para la siguiente pregunta.

El caso: Bar Casa Nando

Un bar de menú y tapas con terraza. Nando acaba de cerrar julio y quiere entender cómo ha ido el mes. Antes tardaba una tarde entera en sacar los números y montarlos en una hoja de cálculo. Ahora abre su asistente de IA y empieza a preguntar.

Ejemplo ilustrativo con datos ficticios. Las cifras son inventadas; el flujo de trabajo y las capacidades son reales.

1 · EMPEZAMOS POR LO BÁSICO

TÚ

Dame las ventas de julio de este año.

TU ASISTENTE DE IA · CONSULTANDO GLOP

Estos son los datos de **julio de 2026** en Bar Casa Nando:

FACTURACIÓN

48.320,75 €

TICKETS

3.214

TICKET MEDIO

15,03 €

El mejor día fue el **sábado 18** con 2.410,50 € y el más flojo el **miércoles 8** con 890,20 €.

2 · AHORA EL PUNTO DE REFERENCIA

TÚ

Y las del mismo mes del año pasado.

TU ASISTENTE DE IA · CONSULTANDO GLOP

Julio de 2025:

FACTURACIÓN

43.905,20 €

TICKETS

3.088

TICKET MEDIO

14,22 €

3 · LA COMPARATIVA

TÚ

Hazme una comparativa de los dos julios.

TU ASISTENTE DE IA

CONCEPTO	JULIO 2025	JULIO 2026	DIFERENCIA
Facturación	43.905,20 €	48.320,75 €	+10,1 %
Tickets	3.088	3.214	+4,1 %
Ticket medio	14,22 €	15,03 €	+5,7 %

Has facturado **4.415,55 € más** que el julio pasado. Y lo interesante: solo una parte viene de tener más clientes. **La mayor parte del crecimiento viene de que cada cliente gasta más.**

4 · TIRAR DEL HILO

TÚ

¿Y por qué ha subido el ticket medio? Analízamelo.

TU ASISTENTE DE IA · CRUZANDO FRANJAS HORARIAS Y ARTÍCULOS

He mirado por franjas y por producto. Tres cosas explican casi todo:

FRANJA	JULIO 2025	JULIO 2026	VAR.
Mediodía (13–16 h)	22.180,00 €	26.140,00 €	+17,9 %
Tarde (16–20 h)	7.240,00 €	6.980,00 €	-3,6 %
Noche (20–24 h)	14.485,20 €	15.200,75 €	+4,9 %

- **El menú del día.** Subiste de 13 € a 14 € en marzo y no has perdido clientes: 1.104 menús servidos frente a 1.061 el año pasado. Ese euro extra explica por sí solo casi una cuarta parte del crecimiento.
- **El mediodía tira del mes.** Casi todo el crecimiento está entre las 13 y las 16 h. La comida se ha consolidado como tu franja fuerte.
- **La tarde se ha quedado atrás.** Es la única franja que baja. Puede ser una oportunidad si te planteas algo específico para esa hora.

Los datos salen de tu Glop. La interpretación es mía: contrástala con lo que tú sabes del local.

5 · BAJAMOS AL DETALLE

TÚ

Enséñame los cinco artículos que más han facturado en julio.

TU ASISTENTE DE IA · CONSULTANDO GLOP

ARTÍCULO	UNIDADES	FACTURACIÓN
Menú del día	1.104	15.456,00 €
Caña 0,33	4.812	8.180,40 €
Patatas bravas	892	5.352,00 €
Bocadillo de lomo	640	3.520,00 €
Vermut de la casa	588	2.058,00 €
Total top 5	8.036	34.566,40 €

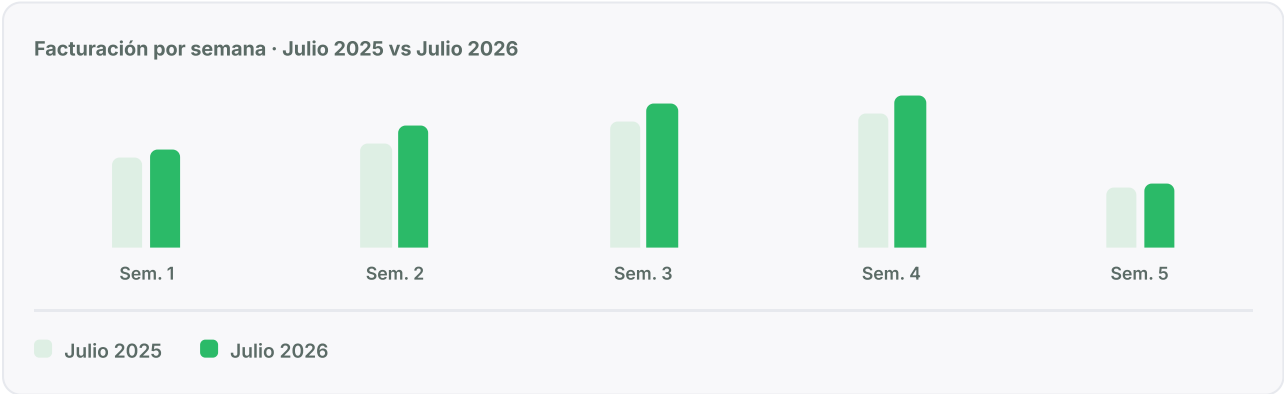
Estos cinco artículos son el **71,5 % de tu facturación** del mes. Es una concentración alta: cualquier cambio de precio o de proveedor en ellos te mueve la cuenta de resultados entera.

6 · QUE SE VEA

TÚ

Genérame un gráfico comparando las ventas por semana de los dos julios.

TU ASISTENTE DE IA · GENERANDO GRÁFICO



Aquí lo tienes. Las semanas 3 y 4 son las que marcan la diferencia: coinciden con la entrada de agosto y el arranque de la temporada de terraza.

7 · AJUSTAR SIN REPETIR LA PREGUNTA

TÚ

Ponlo mejor en euros acumulados, y márcame en rojo las semanas que bajan.

TU ASISTENTE DE IA · REHACIENDO EL GRÁFICO

Hecho. Te lo he pasado a acumulado y he marcado la semana 2 de 2025, que es la única que quedó por debajo de la anterior. ¿Lo quieres también con la línea del objetivo mensual?

Y así todas las veces que haga falta. No hay que volver a explicar el contexto: la IA sigue sabiendo de qué bar, de qué mes y de qué datos estáis hablando.

8 · Y EL RESULTADO FINAL

TÚ

Prepárame una presentación para la reunión con el equipo: cómo ha ido julio, qué ha funcionado y en qué tenemos que centrarnos en agosto.

TU ASISTENTE DE IA · MONTANDO LA PRESENTACIÓN

Te he preparado una presentación de 8 diapositivas con los datos de julio:

01

Julio 2026 en un vistazo

02

Comparativa con julio 2025

03

Qué ha tirado del mes

04

Nuestros 5 productos clave

05

El mediodía: nuestra franja fuerte

06

La tarde: dónde perdemos

07

Objetivos para agosto

08

Qué necesito de cada uno

He usado un lenguaje directo, sin tecnicismos, pensando en que la va a ver el equipo de sala y cocina. Si quieres la ajusto: más corta, con otro tono, o añadiendo los objetivos por persona.

Ocho preguntas. Menos de diez minutos. Y Nando ha pasado de no saber cómo había ido el mes a tener el análisis hecho, el gráfico montado y la presentación lista para la reunión del lunes. Sin abrir una hoja de cálculo.

MÁS IDEAS

Otras cosas que puedes pedirle

El límite no lo pone el programa: lo pone lo que se te ocurra preguntar.

→ «¿Cuáles son mis horas punta de los sábados? Dímelo por tramos de media hora.»

→ «Compara las ventas de terraza con las de dentro este verano.»

→ «¿Qué artículos he vendido menos este mes que el anterior, ordenados por caída.»

→ «Hazme un resumen semanal de ventas que pueda enviar por WhatsApp a mi socio.»

→ «¿Qué día de la semana me sale peor? Dame los últimos tres meses.»

→ «Compara la facturación de mis dos locales este trimestre y dime dónde está la diferencia.»

→ «Ordena a mis camareros por ticket medio de este mes.»

→ «Si mantengo este ritmo, ¿cuánto voy a cerrar el año?»

CON CLARIDAD

Qué puede hacer hoy y qué llegará después

Preferimos decírtelo antes que decepcionarte después. Glop MCP sale en modo consulta.

✓ Disponible desde hoy

- ✓ Consultar ventas de cualquier periodo
- ✓ Comparar periodos, locales, turnos y franjas
- ✓ Listar y buscar artículos, familias y precios
- ✓ Consultar compras y existencias
- ✓ Analizar, detectar tendencias y explicar variaciones
- ✓ Generar gráficos, informes y presentaciones

En una fase posterior

- Dar de alta artículos desde la IA
- Crear y modificar proveedores
- Lanzar pedidos de compra
- Modificar precios y tarifas

Estas operaciones escriben en tu base de datos, así que salen cuando estén validadas al cien por cien. No queremos que una IA te cree medio artículo.

Tus datos, y con quién los compartes. El acceso se activa negocio a negocio, se define exactamente qué puede consultar la IA y se puede retirar en cualquier momento. La conexión va directa entre tu Glop y tu cuenta de inteligencia artificial, sin agregadores de terceros. Y algo que preferimos decirte: la conversación ocurre dentro de tu ChatGPT o tu Claude y se rige por las condiciones de uso de ese proveedor, igual que cuando le preguntas cualquier otra cosa. Glop solo recibe las consultas que el asistente ejecuta.

¿Y esto cumple la nueva ley de inteligencia artificial?

Sí, y el motivo es más sencillo de lo que parece: **Glop MCP no es una inteligencia artificial. Es una puerta.** La IA la pones tú. Avisar de que se está hablando con una máquina o marcar lo que esa máquina genera son obligaciones de quien fabrica el asistente, no de tu programa de gestión.

Glop no manda tus datos a ninguna IA

Es tu asistente el que viene a buscarlos, con tu permiso y desde tu cuenta. Nosotros no iniciamos esa conversación ni la guardamos.

Tú decides qué puede ver

El acceso se acota negocio a negocio, se define herramienta a herramienta y se puede retirar en cualquier momento.

La conversación es tuya

Ocurre dentro de tu ChatGPT o tu Claude, con las condiciones de ese proveedor, igual que cuando le preguntas cualquier otra cosa.

Y una cosa que preferimos decirte antes de que te la encuentres. Analizar el rendimiento de personas —tus empleados— tiene reglas propias en España, con obligaciones de información a la plantilla. No dependen de Glop ni de que uses IA, pero si vas por ahí, coméntalo antes con tu gestor.



Glop MCP

Forma parte del ecosistema Glop 10: POS, Cloud, Bridge y MCP. Consulta con tu distribuidor Glop cómo activarlo en tu negocio.

Documento informativo · Agosto 2026 · Los datos del ejemplo «Bar Casa Nando» son ficticios y sirven únicamente para ilustrar el funcionamiento del producto.